

Scotwork®

since 1975

Négociation Stratégique pour Cadre Dirigent

Ce programme adopte une approche consultative pour répondre à vos enjeux stratégiques. Il permet aux négociateurs expérimentés de renforcer leur capacité à piloter des négociations complexes, encadrer et débriefer leurs équipes, analyser les comportements de leurs interlocuteurs et en tirer des enseignements pour orienter leurs décisions stratégiques.





Négociation Stratégique pour Cadres Dirigeants

QUI DEVRAIT PARTICIPER?

Notre programme Négociation Stratégique pour Cadre Dirigeant est conçu pour des négociateurs expérimentés souhaitant développer davantage leurs capacités stratégiques en négociation.

Il s'adresse idéalement aux dirigeants et cadres supérieurs impliqués dans des négociations complexes, stratégiques ou multipartites, ainsi qu'à ceux qui encadrent et dirigent des équipes dont la fonction implique la négociation.

À QUOI VOUS ATTENDRE

Ce programme stratégique associe des apports ciblés avec des mises en situation exigeantes pour vous permettre de dépasser les principaux obstacles stratégiques.

Nos experts travaillent directement sur vos enjeux de négociation, avec un accompagnement individualisé, précis et orienté résultats.

LES ENSEIGNEMENTS

En intégrant les enjeux globaux de l'entreprise, ce programme dépasse le cadre de la négociation pour s'inscrire dans une vision plus large.

Vous apprendrez à analyser les comportements, clarifier des situations complexes, définir la meilleure stratégie et mobiliser vos équipes de négociation.



Négociation Stratégique pour Cadres Dirigeants

CE QUE LE PROGRAMME COUVRE

Développez votre confiance et votre capacité à construire des stratégies de négociation efficaces sur le long terme, et à intervenir dans des négociations escaladées à votre niveau.

NAVIGUER DANS LA COMPLEXITÉ

Analysez les dynamiques internes et les rapports de force pour renforcer votre position, et apprenez à relancer une négociation en difficulté.

ADOPTER UNE VISION GLOBALE DE LA NÉGOCIATION

Renforcez vos capacités à piloter vos équipes pour maximiser leur performance, en maîtrisant la préparation, la conduite et le débriefing de négociations à long terme et , afin de générer des résultats durables.

CE PROGRAMME PERMET AUX PARTICIPANTS DE:

- Inscrire les négociations dans une vision stratégique globale de l'entreprise
- Engager l'autre partie au-delà de la transaction, en construisant des relations commerciales stratégiques
- Identifier et gérer les tactiques de négociation
- Approfondir l'analyse de la balance des pouvoirs, des vôtres comme de celles de vos interlocuteurs.
- Négocier efficacement tout en préservant des relations à long terme
- Intégrer différents biais comportementaux pour améliorer votre capacité de persuasion
- Mieux comprendre comment créer davantage de valeur pour votre organisation et pour l'autre partie

À propos de Scotwork

UN IMPACT RÉEL À L'ÉCHELLE MONDIALE

Scotwork a formé plus de 300 000 cadres dirigeants, dans 30 langues. Aujourd'hui, nous sommes le cabinet indépendant leader mondial en négociation, avec une présence dans plus de 50 pays et nous accompagnons des organisations de toutes tailles, dans tous les secteurs.

Depuis plus de 50 ans, nous transmettons des compétences concrètes en négociation qui transforment les individus et contribuent durablement à la performance des entreprises.



Afrique du Sud
Allemagne
Arabie saoudite
Australie
Belgique
Brésil
Bulgarie
Canada
Chine
Colombie
Corée du Sud
Croatie
Danemark

Émirats arabes unis
Espagne
États-Unis
Finlande
France
Grèce
Hong Kong SAR
Hongrie
Inde
Indonésie
Irlande
Italie
Japon

Koweït
Liban
Lituanie
Malaisie
Maroc
Maurice
Mexique
Norvège
Nouvelle-Zélande
Pays-Bas
Philippines
Pologne
Portugal

République tchèque
Réunion (Île de la)
Roumanie
Royaume-Uni
Singapour
Slovaquie
Slovénie
Suède
Suisse
Turquie
Ukraine

Veillez nous contacter pour en savoir plus.

Email info.ma@scotwork.com

scotwork.ma