

Scotwork®

since 1975



Coaching Negotiation Skills

Notre programme C.N.S. est conçu pour les managers, dirigeants et coachs qui souhaitent renforcer la performance en négociation au sein de leurs équipes. Il vous apporte les compétences, la structure et les ressources nécessaires pour accompagner vos collaborateurs dans des négociations complexes, renforcer les meilleures pratiques en temps réel et ancrer une culture et un état d'esprit de négociation cohérents dans toute l'organisation.



À propos du programme

POURQUOI LE COACHING EN NÉGOCIATION EST-IL ESSENTIEL?

Les coachs internes permettent à une organisation de maximiser la valeur en accompagnant efficacement ses négociateurs, en développant leur potentiel et en instaurant une culture de négociation solide et des pratiques homogènes.

QUI DEVRAIT PARTICIPER?

Le programme C.N.S. est idéal pour des négociateurs expérimentés disposant déjà de solides compétences et d'une expérience significative, mais souhaitant maîtriser l'art du coaching et du mentorat afin de libérer tout le potentiel de leurs équipes. Il vous apporte les compétences, les méthodes et les ressources nécessaires pour accompagner vos équipes dans des négociations complexes et agir comme ambassadeur d'une culture de la négociation..

La participation au programme TECHNIQUES DE NÉGOCIATION AVANCÉES (T.N.A.) au cours des 18 derniers mois est requise. Les membres de votre équipe doivent également avoir suivi ce programme.

CE PROGRAMME DE 2 JOURS VOUS PERMET DE:

- **Identifier les opportunités** Apprendre à évaluer les performances en négociation de votre équipe, exploiter ses points forts et identifier les axes d'amélioration à l'aide du modèle de compétences et des méthodologies Scotwork.
- **Donner des orientations** Apprendre à fournir des recommandations concrètes et à délivrer un feedback objectif et constructif, afin d'améliorer la performance et les résultats de négociation de votre équipe.
- **Créer de la valeur** Apprendre à offrir un accompagnement continu et à générer une transformation durable de la performance et du développement de votre équipe.

COACHING EXPERT

Le programme est animé par des experts Scotwork, avec un ratio d'un consultant pour 4 participants, garantissant un accompagnement personnalisé. Chaque intervenant est certifié Scotwork et dispose de nombreuses années d'expérience en négociation.



Deux consultants
par programme



Ratio formateur
: 1:4

COMPRENDRE – PRATIQUER – APPLIQUER – ÉVOLUER

NOTRE MODÈLE DE COACHING

Nous vous préparons aux situations réelles grâce à des exercices de coaching individuels et à des feedback en temps réel, afin de développer vos compétences en leadership et votre expertise en coaching de négociation.

OBSERVER & ENREGISTRER

Apprenez à interpréter le déroulement d'une négociation et à structurer des recommandations pour améliorer la performance de votre équipe.

MODÈLE G.R.O.W.

Nous utilisons le modèle de coaching G.R.O.W., reconnu dans l'industrie, permettant aux coachs en négociation de traiter les problématiques, fixer des objectifs et maintenir des standards élevés de compétence.

CLASSER & ÉVALUER

Apprenez à utiliser le modèle Scotwork en 8 étapes pour identifier les compétences à chaque phase de la négociation et évaluer la performance de vos négociateurs.

COACHING EN CONDITIONS RÉELLES

Nous vous préparons aux situations réelles grâce à des exercices de coaching en direct et à des feedback en temps réel, afin de renforcer vos compétences en leadership et votre expertise en coaching.

AVANT DÉCOUVERTE & RÉVISION



ENTRETIENS DE DÉCOUVERTE

Priorisez vos objectifs d'apprentissage afin de garantir que le programme réponde à vos besoins et à vos enjeux professionnels.



RÉVISION DES SUPPORTS T.N.A.

Notre plateforme Scotwork Toolbox met à votre disposition l'ensemble des ressources nécessaires pour rafraîchir vos compétences et connaissances acquises lors du programme T.N.A.

PENDANT PROCESSUS & PRATIQUE



Ce programme de 2 jours permet aux participants de tester et d'approfondir leur compréhension des comportements en négociation grâce à l'analyse de vidéos professionnelles de négociation. Les compétences de coaching sont consolidées à travers des mises en pratique guidées dans des environnements simulant des situations réelles.

APRÈS COACHING & ANCRAGE



OUTILS DIGITAUX D'ANCRAGE

Ancrez les apprentissages grâce à notre outil de préparation digital, au plan de développement personnel et à 8 modules interactifs de consolidation.



PROFIL COMPORTEMENTAL DE NÉGOCIATION

Développez une meilleure compréhension de votre style naturel de négociation grâce à un coaching individuel et apprenez à l'adapter pour obtenir de meilleurs résultats.



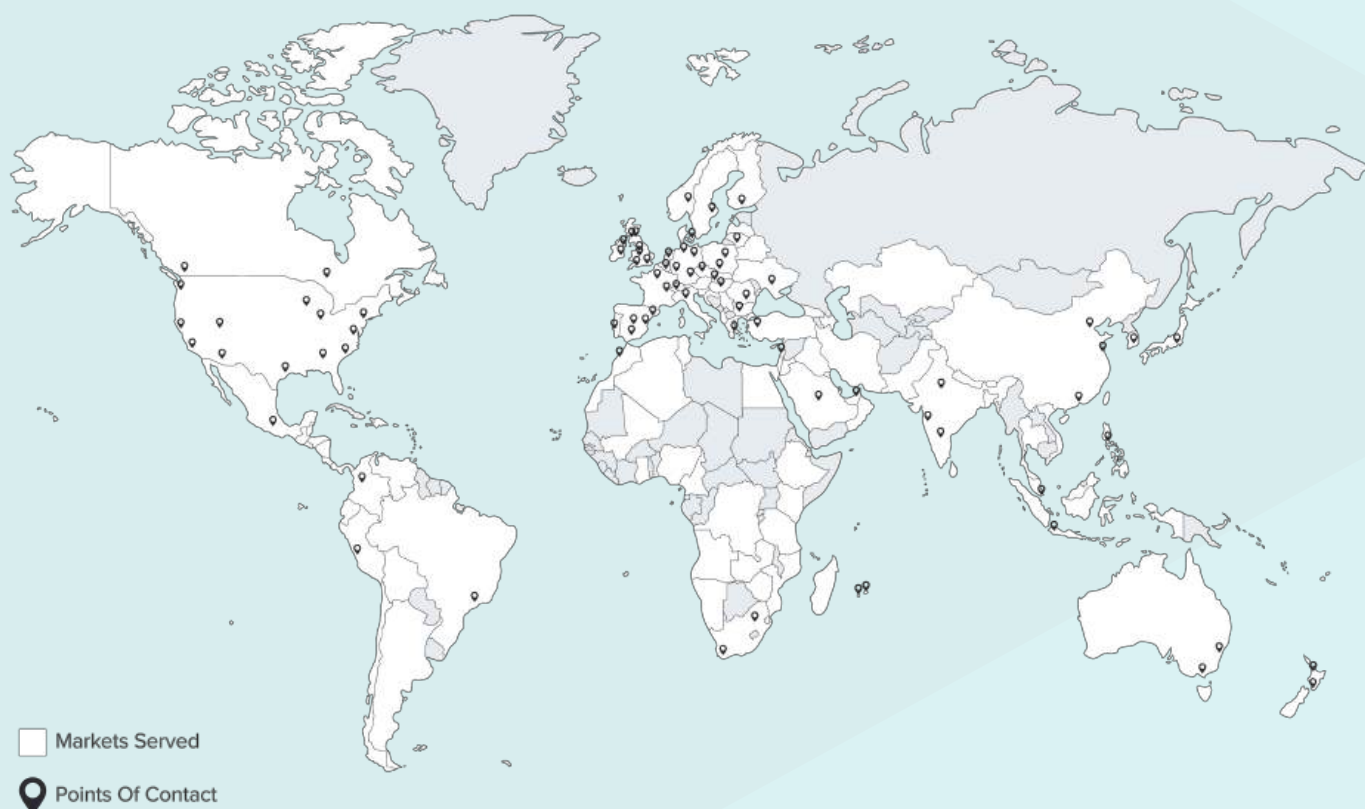
ACCOMPAGNEMENT CONTINU

Les consultants Scotwork restent disponibles pour vous apporter support et conseils..

À propos de Scotwork

UN IMPACT RÉEL À L'ÉCHELLE MONDIALE

Scotwork a formé plus de 300 000 cadres dirigeants, dans 30 langues. Aujourd'hui, nous sommes le cabinet indépendant leader mondial en négociation, avec une présence dans plus de 50 pays. Nous accompagnons des organisations de toutes tailles, dans tous les secteurs. Depuis plus de 50 ans, nous transmettons des compétences concrètes qui transforment les individus et contribuent durablement à la performance des entreprises.



Afrique du Sud
Allemagne
Arabie saoudite
Australie
Belgique
Brésil
Bulgarie
Canada
Chine
Colombie
Corée du Sud
Croatie
Danemark

Émirats arabes unis
Espagne
États-Unis
Finlande
France
Grèce
Hong Kong SAR
Hongrie
Inde
Indonésie
Irlande
Italie
Japon

Koweït
Liban
Lituanie
Malaisie
Maroc
Maurice
Mexique
Norvège
Nouvelle-Zélande
Pays-Bas
Philippines
Pologne
Portugal

République tchèque
Réunion (Île de la)
Roumanie
Royaume-Uni
Singapour
Slovaquie
Slovénie
Suède
Suisse
Turquie
Ukraine

Veillez nous contacter pour en savoir plus.

Email info.ma@scotwork.com
scotwork.ma