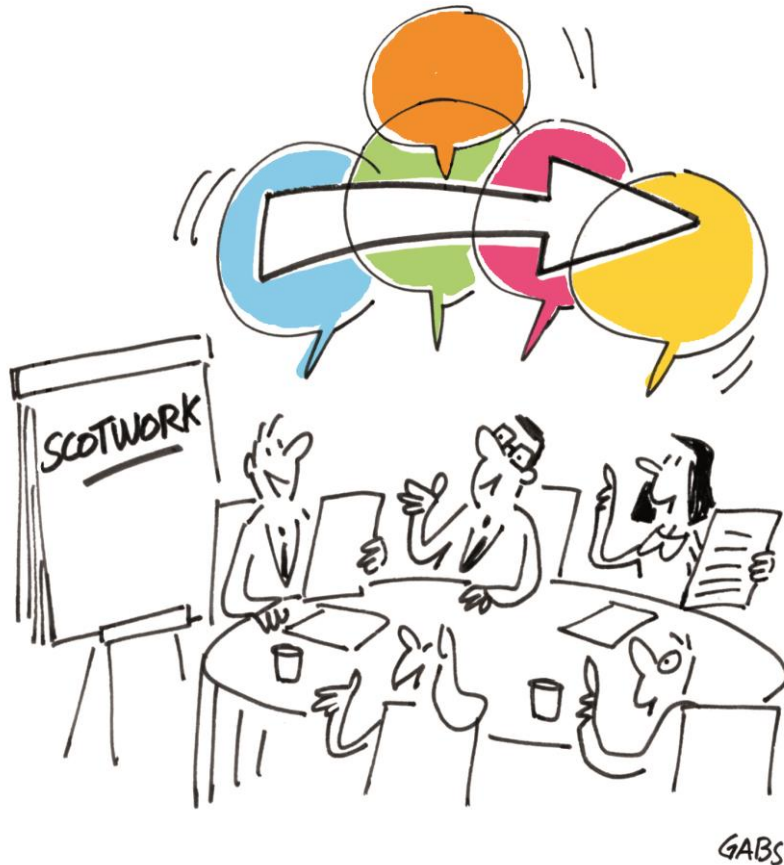


# SCOTWORK FRANCE



## Conditions & Inscriptions 2023

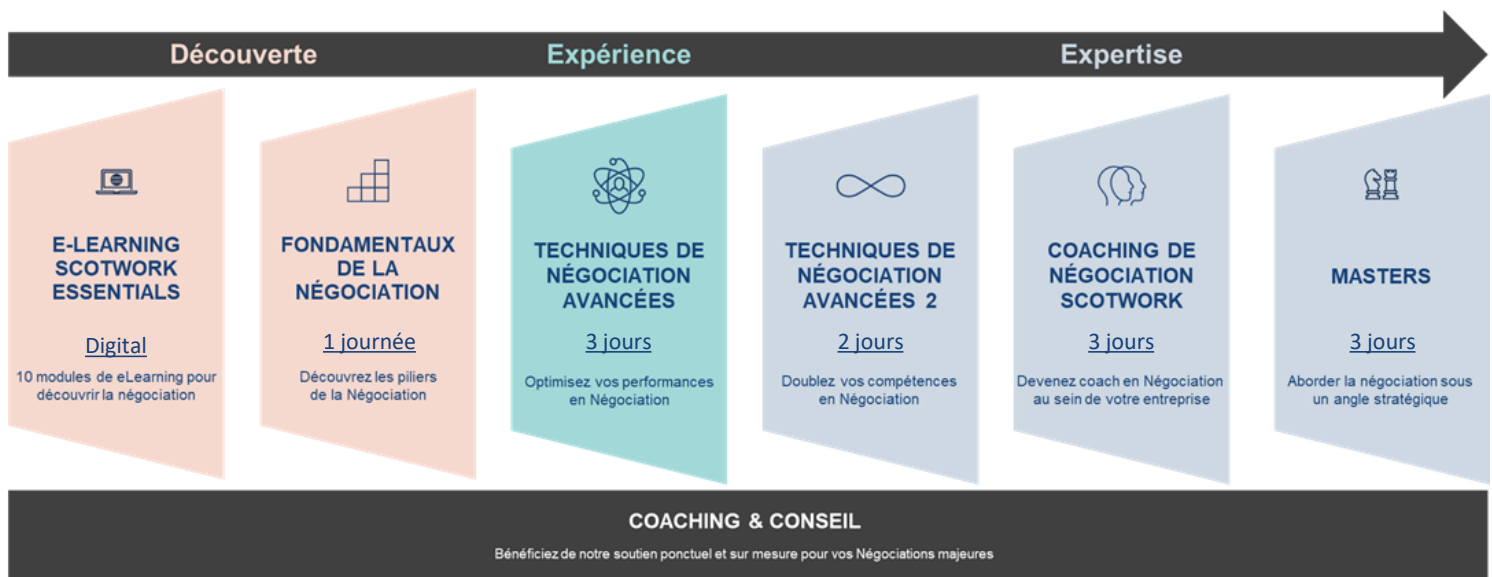
**Nos Formations et leurs Financements**

**Nos Tarifs et Nos Sessions**

**Le Bon de Commande**

**Nos Conditions Générales de Ventas**

## Nos Solutions de Formation



Toutes nos prestations sont réalisables en intra-entreprise et s'organisent en collaboration entre le client et l'équipe Scotwork.

L'intra permet de réaliser des sessions entièrement sur-mesure mais requiert un minimum de 4 participants.

Les formations « TNA », « TNA 2 » et « FOND » sont également disponibles en interentreprises.

## Les Financements

### 2 possibilités pour financer l'investissement pédagogique

#### EN DIRECT

Financement individuel ou par l'entreprise

#### VIA LES OPCO

Le 1er avril 2019, onze opérateurs de compétences (OCP), chargés d'accompagner la formation professionnelle, ont été agréés. Ils remplacent les anciens organismes paritaires collecteurs agréés (OPCA).

Ces opérateurs de compétences ont pour missions de financer l'apprentissage, d'aider les branches à construire les certifications professionnelles et d'accompagner les PME pour définir leurs besoins en formation

→ **Nous y sommes éligibles !**

**Se rapprocher du service RH de l'entreprise**

Scotwork est une marque commerciale représentée, en France, par la société

NEGOTIATING PARTNER SAS. N° Organisme de formation 11 75 32795 75.

N° SIRET 422 296 343 00037 - Code APE : 8559A - RCS NANTERRE



processus certifié

REPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante :  
Action de Formation



Formation :



# TECHNIQUES DE NEGOCIATION AVANCEES

Format Interentreprises & Intra-entreprise



**Avec plus de 99% de nos participants satisfaits, une note globale de 4,82 / 5 en 2022 à la question 'Quelle note globale attribuez-vous à cette formation ?', nombreux sont ceux à revenir nous voir après une première formation !**

Vous souhaitez planifier un programme de développement de compétences plus complet qu'une formation unique ? Nous lançons en 2023 un système de Packs récompensant le prolongement de votre expérience Scotwork !

Quel fonctionnement ?

- Vous définissez le parcours que vous souhaitez entreprendre :
  1. Pack TNA2 : Vous savez dès le départ que vous souhaitez atteindre une expertise totale en négociation. TNA2, qui est une suite de TNA, permet plusieurs mois après d'approfondir les techniques et tactiques de négociation, d'aborder des situations encore plus complexes. TNA2 = 2 jours.
  2. Pack Refresh : 1 journée pour un retour d'expérience, pour approfondir certains points, en revoir d'autres et compléter son programme de développement de compétences. Ce pack n'est disponible qu'en intra-entreprise.
  3. Pack Coaching : Après avoir acquis toutes les connaissances, les techniques et tactiques et le langage Scotwork via le TNA, vous aimeriez bénéficier de l'appui de nos consultants pour des coachings individuels. Ceux-ci peuvent être ponctuels ou sur le long-terme.
- Lors de votre inscription initiale à la formation TNA, nous définissons ensemble la suite du parcours (dates, format, etc.)
- Vous bénéficiez de 5% de réduction sur l'ensemble du parcours.

## LES PACKS TNA

### Formation TNA Inter ou Intra



#### PACK TNA 2

- Interentreprises et intra-entreprise
- Minimum 4 mois après TNA

#### PACK REFRESH

- Uniquement en intra-entreprise
- Minimum 6 mois après TNA

#### PACK COACHING

- Individuel
- Forfait horaire
- Pas de délai minimum après TNA

**-5 % sur l'ensemble du programme**

- ➔ Présentiel : 1 soirée + 2,5 jours – format séminaire résidentiel ou non
- ➔ Distanciel : 5 demi-journées sur une même semaine
- ➔ Participant(s) : 4 à 12 personnes par stage
- ➔ Consultant(s) Scotwork : 1 formateur pour 6 participants



## TARIFS INTERENTREPRISES

Tout au long de l'année, nous organisons des sessions interentreprises réunissant des participants de sociétés différentes pour construire un groupe de 12 Scotworkers. Si vous avez moins de 6 personnes à inscrire, le format interentreprises est la solution. 3 options vous sont proposées : présentiel en séminaire résidentiel (Fontainebleau), présentiel en séminaire journées (Paris 17<sup>e</sup>) et distanciel.

Attention, les sessions présentiels impliquent obligatoirement des frais supplémentaires.

### Frais pédagogiques Scotwork

**3 200 € HT**  
par participant



#### Fontainebleau Séminaire résidentiel



Fontainebleau – résidentiel  
806,52 € HT – 896,34 € TTC

#### Paris 17<sup>e</sup> Séminaire journée



Paris 17<sup>e</sup> – non résidentiel  
278,43 € HT – 320 € TTC

#### Digital Formation en distanciel



Aucun frais de séminaire en format distanciel

A Fontainebleau, les participants résident sur le lieu de formation pendant toute la durée du stage. Les frais de séjour incluent :

- l'accueil séminaire (salles, pauses, ...)
- Les nuitées
- Les repas (3 repas / jour)
- Le parking

A Paris, les participants sont accueillis tout au long de la journée de séminaire mais aucun hébergement n'est prévu.

Les frais de séminaire incluent :

- l'accueil séminaire (salles, pauses, ...)
- Les repas (1<sup>er</sup> diner et déjeuners)
- Le parking

**Les frais de séminaire, annexes aux frais pédagogiques, doivent être réglés directement auprès de l'établissement partenaire.**

## SESSIONS INTERENTREPRISES TNA EN 2023

### 1<sup>er</sup> partie de l'année

Code Session	Dates	Lieu
23FR-TNA-01	14 – 17 février	Paris 17 <sup>e</sup>
23FR-TNA-02	21 – 24 mars	Fontainebleau
23FR-TNA-03	18 – 21 avril	Paris 17 <sup>e</sup>
23FR-TNA-04	09 – 12 mai	Fontainebleau
23FR-TNA-05	06 – 09 juin	Paris 17 <sup>e</sup>
23FR-TNA-06	12 – 16 juin	À Distance
23FR-TNA-07	04 – 07 juillet	Fontainebleau

### 2<sup>e</sup> partie de l'année

Code Session	Dates	Lieu
23FR-TNA-08	29 août – 01 sept.	Fontainebleau
23FR-TNA-09	19 – 22 septembre	Paris 17 <sup>e</sup>
23FR-TNA-10	26 – 29 septembre	Fontainebleau
23FR-TNA-11	10 – 13 octobre	Paris 17 <sup>e</sup>
23FR-TNA-12	24 – 27 octobre	Fontainebleau
23FR-TNA-13	06 – 10 novembre	À Distance
23FR-TNA-14	14 – 17 novembre	Paris 17 <sup>e</sup>
23FR-TNA-15	28 nov. – 01 déc.	Fontainebleau
23FR-TNA-16	12 – 15 décembre	Paris 17 <sup>e</sup>

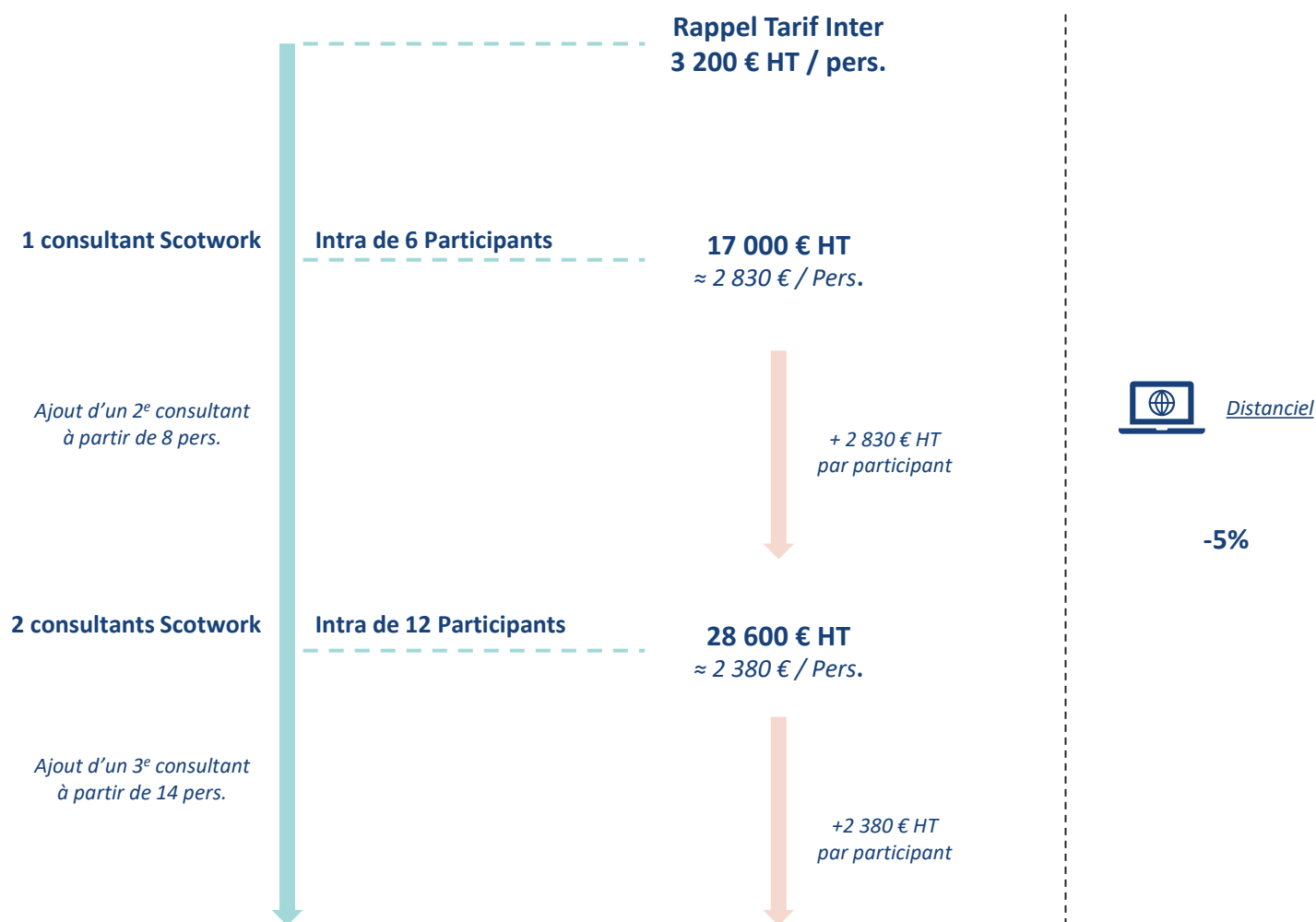


- ➔ Présentiel : 1 soirée + 2,5 jours ou 3 jours pleins. Format du séminaire au choix
  - ➔ Distanciel : 5 demi-journées sur une même semaine
  - ➔ Participant(s) : 4 à 12 personnes par stage
  - ➔ Consultant(s) Scotwork : 1 formateur pour 6 participants
- Construit 100% sur-mesure**



## TARIFS INTRA-ENTREPRISE

Nous commençons l'organisation de stages intra-entreprise à partir de 4 personnes. Notre méthode de tarification récompense le nombre de participants inscrits via un système de paliers. Celui-ci est associé à notre ratio de 1 formateur pour 6 participants (flexibilité de +1). Dans ce cadre, l'ensemble de la partie logistique, si existante, est à la charge du client (lieu, hôtels, transports, etc.). Voici les frais pédagogiques Scotwork :



**Nos tarifs sont forfaitaires et incluent l'ensemble de l'expérience Scotwork :**

- La création sur-mesure du stage
- Les « Assessment » (ou évaluations des compétences) en amont
- Les interviews
- Les outils digitaux ScotworkTools (e-learning, notes de cours, vidéos,, ebooks, etc).
- Le plan personnel de développement des compétences

➔ **Aucun coût d'ingénierie, de préparation, de design, d'utilisation des outils, etc. !**

## Tarifs & Sessions

### Les Fondamentaux de la Négociation

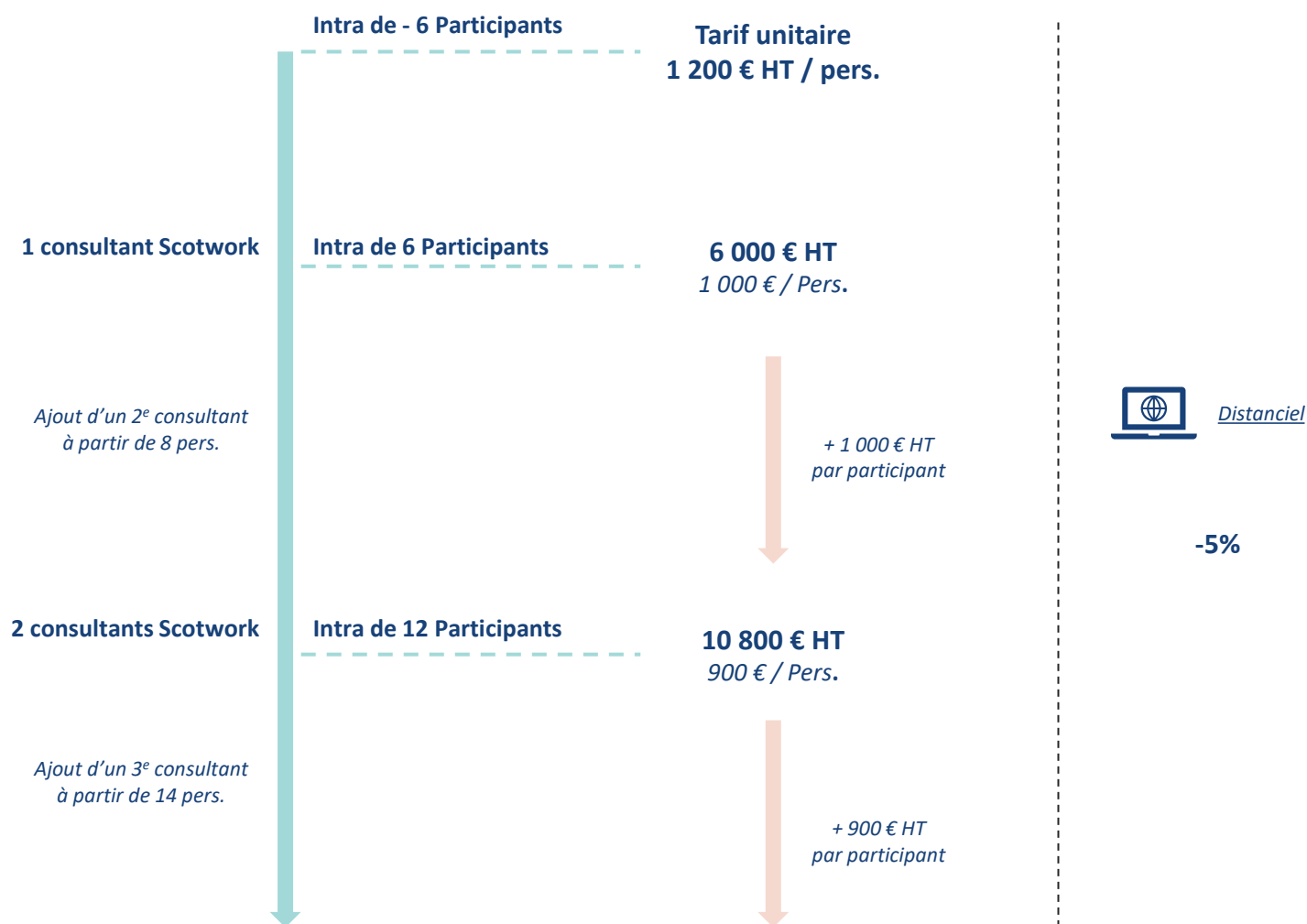


- Uniquement en intra-entreprise
- Présentiel : 1 jour
- Distanciel : 2 demi-journées
- Participant(s) : 4 à 12 personnes par stage
- Consultant(s) Scotwork : 1 formateur pour 6 participants



## TARIFS INTRA-ENTREPRISE

Nous commençons l'organisation de stages intra-entreprise à partir de 4 personnes. Notre méthode de tarification récompense le nombre de participants inscrits via un système de paliers. Celui-ci est associé à notre ratio de 1 formateur pour 6 participants (flexibilité de +1). Dans ce cadre, l'ensemble de la partie logistique, si existante, est à la charge du client (lieu, hôtels, transports, etc.). Voici les frais pédagogiques Scotwork :



**Nos tarifs sont forfaitaires et incluent l'ensemble de l'expérience Scotwork :**

- La création sur-mesure du stage
- Les « Assessment » (ou évaluations des compétences) en amont
- Les interviews
- Les outils digitaux ScotworkTools

→ **Aucun coût d'ingénierie, de préparation, de design, d'utilisation des outils, etc. !**



# Tarifs & Sessions

## Techniques De Négociation Avancées 2



## ATTENTION : TNA 2 N'EST ACCESSIBLE QU'AUX ANCIENS PARTICIPANTS DE TNA

- 2 jours uniquement en présentiel et à Paris
- Participant(s) : 4 à 12 personnes par stage
- Consultant(s) Scotwork : 1 formateur pour 6 participants



### TARIFS INTERENTREPRISES

Tout au long de l'année, nous organisons des sessions interentreprises réunissant des participants de sociétés différentes pour construire un groupe de 12 Scotworkers. Si vous avez moins de 6 personnes à inscrire, le format interentreprises est la solution. Pour le TNA2, un seul format est disponible : formation de 2 jours, en présentiel, à Paris.

Attention, les sessions présentielle impliquent obligatoirement des frais supplémentaires.

#### Frais pédagogiques Scotwork

**2 100 € HT**  
par participant



Paris 17<sup>e</sup>  
Séminaire journée



Paris 17<sup>e</sup> – non résidentiel  
216,73 € HT – 255 € TTC

A Paris, les participants sont accueillis tout au long de la journée de séminaire mais aucun hébergement n'est prévu.

Les frais de séminaire incluent :

- l'accueil séminaire (salles, pauses, ...)
- Les repas (1<sup>er</sup> diner et déjeuners)
- Le parking

**Les frais de séminaire, annexes aux frais pédagogiques, doivent être réglés directement auprès de l'établissement partenaire.**

### SESSIONS INTERENTREPRISES TNA 2 EN 2023

#### 1<sup>ère</sup> partie de l'année

Code Session	Dates	Lieu
23FR-TNA2-01	15 – 16 mai	Paris 17 <sup>e</sup>

#### 2<sup>e</sup> partie de l'année

Code Session	Dates	Lieu
23FR-TNA2-02	02 – 03 octobre	Paris 17 <sup>e</sup>
23FR-TNA2-03	07 – 08 décembre	Paris 17 <sup>e</sup>

**ATTENTION : TNA 2 N'EST ACCESSIBLE QU'AUX ANCIENS PARTICIPANTS DE TNA**



- Présentiel 2 jours. Format du séminaire au choix
  - Distanciel : 4 demi-journées sur une même semaine
  - Participant(s) : 4 à 12 personnes par stage
  - Consultant(s) Scotwork : 1 formateur pour 6 participants
- Construit 100% sur-mesure**

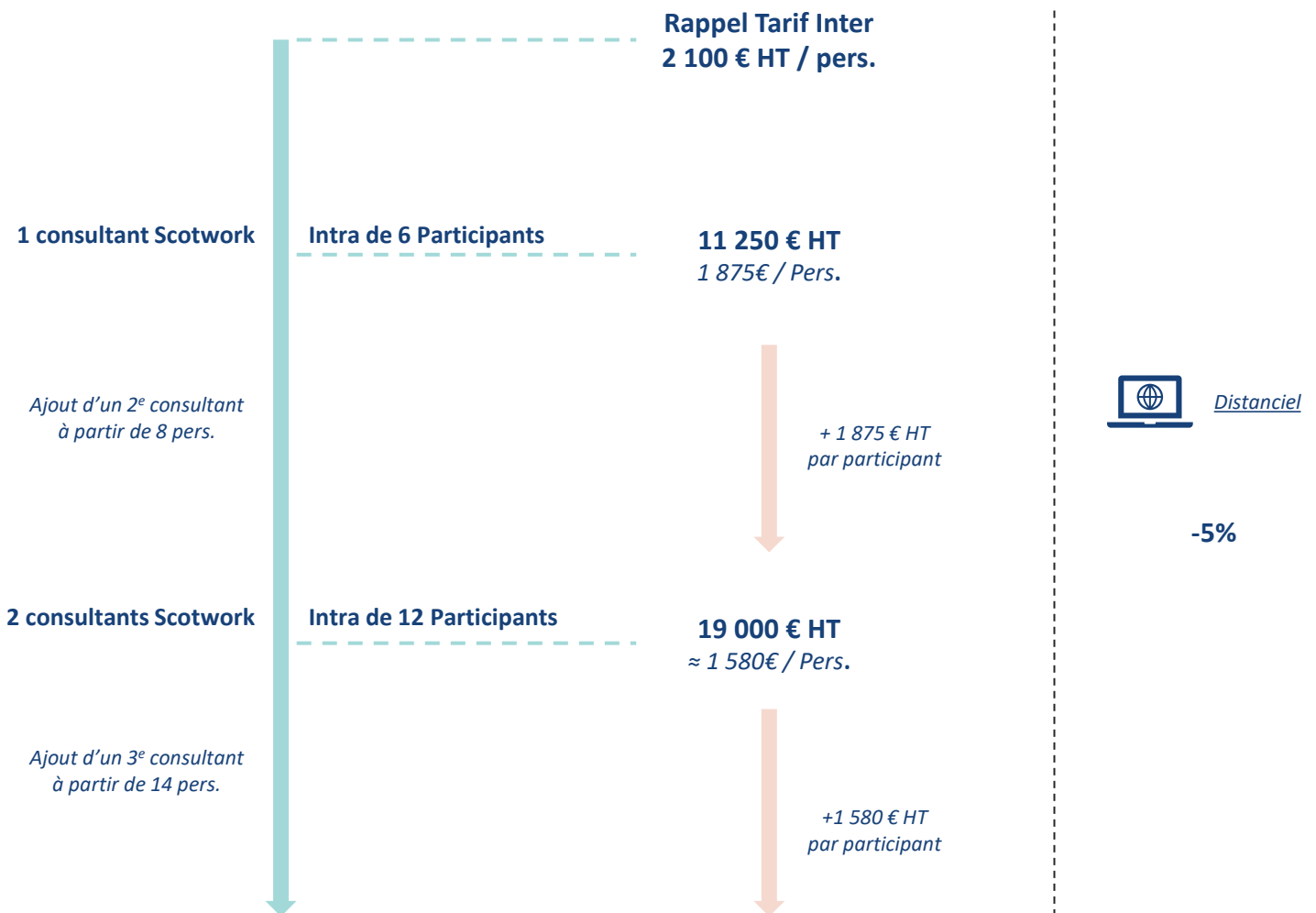
## TARIFS INTRA-ENTREPRISE

Nous commençons l'organisation de stages intra-entreprise à partir de 4 personnes.

Notre méthode de tarification récompense le nombre de participants inscrits via un système de paliers. Celui-ci est associé à notre ratio de 1 formateur pour 6 participants (flexibilité de +1).

Dans ce cadre, l'ensemble de la partie logistique, si existante, est à la charge du client (lieu, hôtels, transports, etc.).

Voici les frais pédagogiques Scotwork :



**Nos tarifs sont forfaitaires et incluent l'ensemble de l'expérience Scotwork :**

- La création sur-mesure du stage
- Les « Assessment » (ou évaluations des compétences) en amont
- Les interviews
- Les outils digitaux ScotworkTools (e-learning, notes de cours, vidéos,, ebooks, etc).
- Le plan personnel de développement des compétences

→ **Aucun coût d'ingénierie, de préparation, de design, d'utilisation des outils, etc. !**

## Tarifs & Sessions

### Autres formations & Prestations



## COACHING DE NÉGOCIATION SCOTWORK & MASTERS

- Accessible uniquement aux anciens participants TNA
- Intra-entreprise
- Présentiel : 3 jours
- Distanciel : 5 demi-journées sur une même semaine
- Participant(s) : 4 à 8 personnes
- Consultant(s) Scotwork : 1 formateur pour 4 participants

**CNS : Devenir un référent, un coach interne en négociation pour son entreprise**

**Masters : Aborder la négociation sous l'angle de la stratégie globale de l'entreprise**



### Frais pédagogiques Scotwork

**4 participants**  
17 000 € HT

**8 participants**  
28 600 € HT

-5%

## JOURNÉE REFRESH

La journée Refresh est destinée aux entreprises dont les équipes ont déjà suivi la formation TNA et désirent rafraîchir leurs connaissances.

- Durée : 1 journée
- Format : Intra-entreprise
- Participants : 6 à 12 personnes



### Frais pédagogiques Scotwork

**6 participants**  
5 700 € HT

**12 participants**  
10 300 € HT

-5%

## JOURNÉE CONSULTING / COACHING

**Nous consulter**

## E-LEARNING ESSENTIALS

ESSENTIALS est un e-learning composé de 10 modules ayant pour objectif de découvrir le processus de négociation ou destiné à être un outil de pour revoir et approfondir les connaissances acquises par des participants ayant déjà suivi nos stages,

- Durée : 10 modules (env. 15 minutes) + 10 sections « Deep Dive »
- Format : formation interactive avec scénario pré-enregistré
- Licence individuelle - plateforme en ligne – valable 4 ans



**1 Licence valable à vie**  
**Mise à jour 4 ans**

**300 € HT**

\* Hors frais de séjour des participants et animateurs. Nous pouvons organiser un stage INTRA, dans le lieu de votre choix, selon notre cahier des charges



Afin de garantir la bonne gestion administrative de chaque inscription, nous vous demandons de bien vouloir remplir, signer et nous renvoyer le bon de commande suivant. Ce dernier collecte toutes les informations nécessaires et engendrera l'émission d'une convention de formation. Un bon de commande vous engage.

Negotiating Partner S.A.S.  
28 rue Morice – 92110 CLICHY – FRANCE  
Tél. : +33 (1) 45 78 17 17 - email : france@scotwork.fr  
[www.scotwork.fr](http://www.scotwork.fr)  
S.A.S. au capital de 38 112 € - SIRET 422 296 343 00037  
APE : 8559A - N° organisme formation 11/75/32795/75  
N° TVA intracommunautaire FR74422296343  
RCS PARIS B 422 296 343



## VOTRE SOCIETE

Dénomination sociale	
Adresse	
SIRET	
Code NAF	

## CONTACT

Nom du responsable de la commande	
Fonction	
Adresse mail	

## FACTURATION

Entité facturable	
Adresse de facturation	
Référence de commande interne	
Si règlement via OPCO : N° dossier & N° d'adhérent	

## IMPORTANT

Toute commande de formation passée auprès de Negotiating Partner SAS est soumise aux conditions générales figurant dans ce document. Aucune commande sans information sur l'étape de facturation ne sera prise en compte.

### FACTURATION VIA OPCO

Dans le cas où la formation ferait l'objet d'une prise en charge par un **OPCO**, votre commande devra impérativement être accompagnée de **l'accord de prise en charge de la formation par l'OPCO, de son adresse de facturation et le numéro de dossier. Sans ces éléments, votre commande ne pourra être enregistrée par Scotwork.**

### CONDITIONS DE PAIEMENT



Règlement à réception de facture, ou selon délai défini par accord écrit.

### ANNULATION

Toute annulation doit faire l'objet d'un avis écrit. Dans le cas où cet avis nous parviendrait :

- moins de quatre (4) semaines avant le début prévu de la session, les frais pédagogiques seront dus à 100%.
- Entre quatre (4) semaines et huit (8) semaines avant la date du stage, 50% des frais pédagogiques seront dus. La signature de ce bon de commande signifie l'acceptation sans réserve des conditions générales jusqu'au 31 décembre 2023 éditées par SCOTWORK.

**VOTRE FORMATION**

Nom de la formation	<input type="text"/>		
Format	Interentreprises <input type="checkbox"/>	Intra-entreprise <input type="checkbox"/>	
	 <input type="checkbox"/>	 <input type="checkbox"/>	
Nombre de participant(s)	<input type="text"/>		
Date	<input type="text"/>		
Lieu	<input type="text"/>		
Coût total pédagogique (hors frais annexes)	<input type="text"/>	<p><b>Interentreprises</b>                  En cochant cette case, vous reconnaissez avoir pris connaissance des frais annexes à régler auprès de l'établissement accueillant la session <input type="checkbox"/></p>	

**LISTE DES PARTICIPANTS**

	NOM	PRENOM	FONCTION	E-MAIL	PARTICIPANT RQTH
1					<input type="checkbox"/>
2					<input type="checkbox"/>
3					<input type="checkbox"/>
4					<input type="checkbox"/>
5					<input type="checkbox"/>
6					<input type="checkbox"/>
7					<input type="checkbox"/>
8					<input type="checkbox"/>
9					<input type="checkbox"/>
10					<input type="checkbox"/>
11					<input type="checkbox"/>
12					<input type="checkbox"/>

NOM SIGNATAIRE

DATE

SIGNATURE ET CACHET DE L'ENTREPRISE

[france@scotwork.fr](mailto:france@scotwork.fr)

[scotwork.fr](http://scotwork.fr)



**Nos Bureaux :**

SCOTWORK

28 Rue Morice – 92110 Clichy

+33 1 45 78 17 17



**Avec Scotwork,  
Gagnez plus à négocier mieux !**

## CONDITIONS GÉNÉRALES DE VENTES

### FORMATIONS & TARIFS

1<sup>ER</sup> JANVIER - 31 DÉCEMBRE 2023

**Formation « Techniques de Négociation Avancées Niveau » (TNA) :** Stage permettant de comprendre et de manier le processus de toute négociation, d'identifier les aptitudes à utiliser en vue d'optimiser les performances individuelles et d'améliorer les résultats de l'entreprise. Formules inter et intra (durée : 22,5 heures ou 25 heures).

Techniques de Négociation Avancées "Inter" - par participant - présentiel :	3 200 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées "Inter" - par participant – distanciel :	3 040 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées "Intra" - stage pour 6 participants – présentiel :	17 000 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées "Intra" - stage pour 6 participants – distanciel :	16 150 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées "Intra" - stage pour 12 participants – présentiel :	28 600 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées "Intra" - stage pour 12 participants – distanciel :	27 170 € H.T.

**Formation « Techniques de Négociation Avancées Niveau 2 » (TNA2) :** Stage de perfectionnement permettant d'affiner la culture « négociation », de pratiquer les techniques acquises lors du stage « Techniques de Négociation Avancée », mais aussi d'identifier et de mettre en place des objectifs de négociations et de comportements à tenir sur un trimestre suivant ce module. A réaliser après le niveau 1. Formules inter et intra (durée : 16 heures).

Techniques de Négociation Avancées 2 "Inter" - par participant - présentiel :	2 100 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées 2 "Intra" - stage pour 6 participants – présentiel :	11 250 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées 2 "Intra" - stage pour 6 participants – distanciel :	10 685 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées 2 "Intra" - stage pour 12 participants – présentiel :	19 000 € H.T.
Techniques de Négociation Avancées 2 "Intra" - stage pour 12 participants – distanciel :	18 050 € H.T.

**Formation « Fondamentaux » (FOND) :** stage intra permettant de découvrir la Négociation dans son entreprise (durée : 1 jour).

Fondamentaux de la Négociation "Intra" - stage pour moins 6 participants – présentiel (tarif par pers.) :	1 200 € H.T.
Fondamentaux de la Négociation "Intra" - stage pour moins 6 participants – distanciel (tarif par pers.) :	1 140 € H.T.
Fondamentaux de la Négociation "Intra" - stage pour 6 participants – présentiel :	6 000 € H.T.
Fondamentaux de la Négociation "Intra" - stage pour 6 participants – distanciel :	5 700 € H.T.
Fondamentaux de la Négociation "Intra" - stage pour 12 participants – présentiel :	10 800 € H.T.
Fondamentaux de la Négociation "Intra" - stage pour 12 participants – distanciel :	10 250 € H.T.

**Journée « Refresh » :** journée de suivi qui permet de faire le point sur la mise en œuvre pratique de l'apport théorique et à s'exercer à nouveau avec des mises en situation additionnelles (durée : 1 jour).

Refresh "Intra" - stage pour 6 participants – présentiel :	5 700 € H.T.
Refresh "Intra" - stage pour 6 participants – distanciel :	5 415 € H.T.
Refresh "Intra" - stage pour 12 participants – présentiel :	10 250 € H.T.
Refresh "Intra" - stage pour 12 participants – distanciel :	9 730 € H.T.

**Formation « Coaching de Négociation Scotwork » (CNS) :** stage pour 4 / 8 personnes pour devenir Coach de Négociation dans son entreprise (3 jours).

**Formation « MASTERS » :** stage pour 4 / 8 personnes pour travailler la stratégie des négociations de son entreprise (3 jours).

Coaching de Négociation Scotwork "Intra" - Stage pour 4 participants – présentiel :	17 000 € H.T.
Coaching de Négociation Scotwork "Intra" - Stage pour 8 participants – présentiel :	28 600 € H.T.

### Consulting & Coaching

Les interventions sont organisées pour accompagner les entreprises ou les collaborateurs dans leurs démarches de négociation. Notre activité de conseil aux entreprises et de coaching est basée sur l'aide à la préparation, l'accompagnement et au suivi de négociation.

**Journée de conseil :** Prix : nous consulter.

Les tarifs de nos stages sont forfaitaires. Tout stage commencé est dû en entier. Les prix sont établis hors taxes, majorés du taux de T.V.A. en vigueur. Les frais annexes éventuels ne sont pas compris dans les frais pédagogiques.

La formule **interentreprises** est un stage résidentiel, ou non, réunissant à titre individuel jusqu'à 12 participants. Lorsqu'un participant est inscrit à un inter, une réservation d'hôtel est automatiquement faite par nos soins. Les instructions pratiques sont adressées au participant deux semaines avant le stage. Forfait résidentiel en sus aux frais pédagogiques à la charge de chaque entreprise/participant, à régler directement auprès de l'hôtel.

Dans la formule **intra-entreprise**, le client prend en charge les frais de restauration, d'hébergement et de transport des intervenants (avion en classe Affaires, train 1<sup>ère</sup> classe, hébergement hôtel 4 étoiles minimum, frais kilométriques du barème fiscal en vigueur depuis le bureau SCOTWORK, matériel, et autres frais liés directement à l'objet du stage). Ces frais font l'objet d'une facturation séparée.

# LES CONDITIONS

## DÉROULEMENT DU STAGE

L'adéquation du choix du lieu pour le stage intra-entreprise doit faire l'objet d'un accord entre le client et SCOTWORK. Si la bonne mise en œuvre du stage le réclame, SCOTWORK se réserve la possibilité, en concertation avec le client, d'en modifier le contenu et les étapes de déroulement. Les tuteurs pourront être changés à chaque session sans préavis. Des audits internes de démarche qualité pourront être effectués par SCOTWORK International au cours du stage. L'entreprise sera rapidement informée de toute absence éventuelle du ou des stagiaires. SCOTWORK fournira un ou des états de présence du (des) stagiaire(s). Une attestation individuelle sera délivrée aux participants en fin de stage. SCOTWORK se réserve le droit d'expulser tout participant dont la conduite serait jugée incorrecte.

Le client s'engage à indemniser SCOTWORK pour tous dommages et pertes concernant le matériel en cas d'entreposage dans des locaux relevant du client ou tout mauvais usage par le client et son personnel.

## MODALITÉS DE RÉGLEMENT

L'entreprise s'engage à régler SCOTWORK des frais pédagogiques à réception de facture ou dans le respect d'un délai qui aurait été convenu par écrit. Le paiement sera effectué comptant, par chèque à l'ordre de NEGOTIATING PARTNER – SCOTWORK ou par virement à :

IBAN **FR76 3006 6106 5100 0203 2460 168** - BIC **CMCIFRPP**

En formule intra, les frais annexes éventuels sont présentés sur une facture distincte, à régler à réception de facture. En cas de retard de paiement, le client s'engage à verser à NEGOTIATING PARTNER - SCOTWORK une pénalité de retard équivalente à 1,3% par mois, calculée avec un taux d'intérêt annuel égal à une fois et demie le taux d'intérêt légal, à laquelle s'ajoute une amende forfaitaire de 40 € pour frais de recouvrement. En inter-entreprises, les frais annexes (hébergement, restauration) sont à régler directement à l'établissement d'accueil.

Si le règlement est opéré par un organisme paritaire ou autre, le stage ne pourra débuter que lorsque les modalités de prise en charge de la formation auront été effectuées et que les fonds sont disponibles auprès de l'Organisme gestionnaire des fonds de formation. L'entreprise devra préciser dans sa commande le nom de l'organisme payeur. Sans mention spécifique, la facture pédagogique sera systématiquement émise au nom de l'Entreprise, charge à elle de se faire rembourser auprès de son organisme gestionnaire des fonds.

## ANNULATION

Toute annulation doit faire l'objet d'un avis écrit. Dans le cas où cet avis nous parviendrait :

- moins de quatre (4) semaines avant le début prévu de la session, les frais pédagogiques seront dus à 100%.
- entre quatre (4) semaines et huit (8) semaines avant la date du stage, 50% des frais pédagogiques seront dus.

Le participant peut se faire remplacer par une autre personne appartenant à l'entreprise. Une demande de report est considérée comme une annulation. En cas d'annulation, l'ensemble des éventuels frais engagés (locations de salles, de chambres, de matériels et tous autres coûts entraînés) sont à la charge du client et/ou de ses collaborateurs et ne peuvent en aucun cas être supportés par NEGOTIATING PARTNER – SCOTWORK.

Le nombre minimal de participants par stage est de quatre personnes. Si le nombre de participants est inférieur à ce chiffre, SCOTWORK se réserve le droit d'annuler le stage.

## CONFIDENTIALITÉ

Le(s) participant(s) s'engage(nt) à ne pas utiliser, diffuser ou reproduire, sous quelque forme que ce soit, les documents, méthodes et outils utilisés par SCOTWORK, pour former directement ou indirectement d'autres personnes que celles expressément inscrites à la session de formation. SCOTWORK s'engage à ne transmettre aucune information confidentielle qui pourrait lui être communiquée par le(s) participant(s) ou l'entreprise lors d'un stage.

## LITIGES

Tout différend qui ne trouverait pas un règlement amiable sera soumis à l'appréciation de la juridiction compétente du ressort du siège de NEGOTIATING PARTNER – SCOTWORK en France.

## VALIDITÉ

Les présents tarifs et conditions SCOTWORK sont valables jusqu'au 31 décembre 2023 et prévalent sur toutes autres conditions générales, sauf dérogations écrites à ces conditions entre les deux parties.

Paris, le 14 octobre 2022.







GABS.